

RAMOWA KONCEPCJA KONSULTACJI MODELU OBLIGACJI SPOŁECZNYCH Z PRZEDSTAWICIELAMI SPECJALNYCH STREF EKONOMICZNYCH

Konsultacje, w formie indywidualnych wywiadów pogłębionych, powinny być przeprowadzone z przedstawicielami minimum czterech Specjalnych Stref Ekonomicznych (SSE).

Cele badania:

1. Weryfikacja założeń modelu obligacji społecznych, w którym Specjalne Strefy Ekonomiczne występują jako inwestor finansujący działania na rzecz dopasowania kompetencji kadr do potrzeb firm zlokalizowanych ich terenie.
2. Wskazanie barier i uwarunkowań, które muszą zostać spełnione lub ewentualnych modyfikacji, aby możliwe było wdrożenie modelu z udziałem Strefy jako inwestora.
3. Korzyści jakie w modelu widzą Strefy.
4. Zebranie informacji dot. ewentualnych działań SSE na rzecz dopasowywania kompetencji absolwentów szkolnictwa zawodowego lub innych osób już obecnych na rynku pracy do potrzeb pracodawców lokujących swoje inwestycje na terenie Stref.
5. Zbadanie zainteresowania SSE udziałem w pilotażowym wdrożeniu modelu we współpracy z Fundacją Fundusz Współpracy.

Pytania badawcze:

1. Czy i jakim zakresie SSE współpracuje ze szkołami i przedsiębiorcami w celu podniesienia kompetencji absolwentów szkół zawodowych i osób korzystających z systemu kształcenia ustawicznego na potrzeby pracodawców?
2. Czy firmy zgłaszają SSE swoje potrzeby kadrowe?
3. Czy i w jaki sposób SSE wspiera firmy zlokalizowane na ich terenie w procesie rekrutacji pracowników i dopasowywania ich kompetencji do potrzeb firmy?
4. Jeśli SSE nie oferuje takiego wsparcia/usług na rzecz firm to czy byłaby nimi zainteresowana/ czy chciałaby je oferować? Czy SSE widzi w tego typu usługach szansę na podniesienie swojej pozycji wśród innych Stref, pozyskanie nowych firm zachęconych otrzymaniem wsparcia w pozyskaniu wykwalifikowanych kadr?
5. Czy takie usługi w opinii przedstawicieli SSE mogłyby być atrakcyjne dla firm ze Strefy?

6. Czy są jakieś przeszkody, by Strefa oferowała takie usługi (dotyczy przeszkód po stronie firm i SSE)?
7. Czy strefa ma zasoby (np. kadrowe) by takie usługi oferować? Co byłoby pomocne? Do czego potrzebowałaby wsparcia z zewnątrz?
8. Czy do wdrożenia modelu Strefa potrzebowałaby operatora (administratora odpowiedzialnego za cały proces)? Z kim chciałaby współpracować w tym zakresie?
9. Czy model, w którym SSE jako inwestor finansuje (kredytuje) takie usługi jest atrakcyjny dla Strefy? Co ułatwiłoby wdrożenie takiego modelu, a co by to utrudniało? Co mogłoby być zachętą?
10. Jakie szanse i zagrożenia widzi SSE w byciu inwestorem w ramach modelu? Na jakie ryzyko finansowe jest w stanie się zgodzić? Jakich zabezpieczeń potrzebuje (od czego się ubezpieczyć)?
11. Jakie warunki muszą być spełnione by SSE podjęła się bycia inwestorem w ramach modelu obligacji? Jakiego rzędu środki byłaby w stanie zainwestować, na jaki okres i jaka byłaby oczekiwana stopa zwrotu?

